

L'ACCORDO SUI PREZZI CALMIERATI DELLE FORNITURE

# Confindustria e Atena “salvano” i lavoratori dai rincari delle bollette

In arrivo sconti su gas e elettricità per i dipendenti delle imprese consociate

Gas ed elettricità a prezzi ridotti grazie a un accordo tra il **Consorzio San Giulio**, il ramo di **Confindustria** che si occupa di politica energetica, e Atena Trading. Un'offerta per un pubblico potenziale di 60mila persone con sconti dei due

terzi per l'elettricità e della metà per il metano rispetto al mercato tutelato, con prezzi fissi per i primi 12 mesi. È la soluzione per contrastare il caro-bollette ideata dagli industriali a vantaggio dei dipendenti delle aziende associate. E in provin-

cia l'allarme per il rincaro monstre dei costi per le forniture di energia elettrica e gas sta scuotendo, oltre alle famiglie e alle grandi imprese, anche il mondo degli artigiani e dei commercianti.

**SERVIZI — PP.40 E 41**



I rincari di gas e energia elettrica costringono le imprese a correre ai ripari

Intesa **Confindustria** Atena  
contro i rincari dell'energia  
I dipendenti delle aziende  
associate beneficeranno  
di sconti sulle forniture





PRIMO PIANO

# Il patto delle bollette

ANDREA ZANELLO

Gas ed elettricità a prezzi ridotti grazie a un accordo-quadro tra il **Consorzio San Giulio** e **Atena Trading**. Un'offerta per un pubblico potenziale di 60mila persone con sconti dei due terzi per l'elettricità e della metà per il metano rispetto al mercato tutelato, con prezzi fissi per i primi 12 mesi. È la soluzione per contrastare il caro-bollette a vantaggio dei dipendenti delle aziende associate a **Confindustria** Novara Vercelli Valsesia ideata dalla sua società per i servizi energetici, che con il recente aggiornamento delle tariffe ha potenziato i vantaggi dell'intesa attiva dal luglio 2020 con Atena.

L'offerta è valida fino al 31 marzo 2022 e consente un risparmio sulle tariffe elettriche in fascia monoraria e su quelle del gas naturale per le utenze domestiche, senza de-

positi cauzionali. «Si tratta - dichiara il presidente di Cnvv Gianni Filippa, che pochi giorni fa aveva preso una posizione critica sui rincari a scapito delle aziende - di un'iniziativa concreta, fortemente voluta dai vertici del Consorzio e di Cnvv, che consente anche ai collaboratori delle aziende aderenti di ottenere importanti vantaggi economici per far fronte agli aumenti degli ultimi mesi. Atena, nella gara che ha portato alla scelta del fornitore si è dimostrata competitiva e attenta alle esigenze del territorio, fornendo valore aggiunto a questa opportunità».

Che oltre a offrire vantaggi economici, consente ai beneficiari di anticipare quanto previsto dalle normative per le forniture domestiche, che dal 2023 richiederanno alle famiglie ancora nel mercato tutelato di scegliere un fornitore sul mercato libero: «Con

più di vent'anni di esperienza nelle negoziazioni energetiche a favore delle industrie - spiega il presidente del San Giulio Marco Dalla Rosa - ci è sembrato opportuno avviare un'iniziativa anche per quelle domestiche, rivolta agli imprenditori, ai loro dipendenti e collaboratori. La partnership con Atena ha generato, per chi ha aderito, risparmi significativi sia rispetto alle tariffe regolate dall'Autorità sia alla media di quelle presenti nel mercato libero».

Il San Giulio conta 130 aziende consorziate. Il consumo annuo complessivo di energia elettrica è di quasi 300 GWh per circa 350 punti di consegna, per il gas naturale di oltre 53.000.000 mc. per circa 250 punti di riconsegna. Incaricato del progetto era Massimiliano Preti, consigliere di amministrazione del San Giulio: «Abbiamo voluto anticipare il termine del

**Previsto un taglio di due terzi sull'elettricità e della metà sul metano**

mercato di maggior tutela, previsto al 31 dicembre 2022. Spesso i mercati liberalizzati nascondono trappole, mentre con Atena abbiamo condiviso contratti validi 12 mesi a prezzi fissi. Per le ulteriori annualità i clienti potranno acquisire in automatico le nuove tariffe regolate dall'accordo».

«Questa iniziativa - ha detto Angelo Guidi, ad di Atena Trading - si colloca nel solco delle azioni di sostegno alla clientela promosse da Atena e intende venire incontro alle difficoltà dei cittadini a fronte dei forti rincari del costo dell'energia. Una misura frutto del proficuo dialogo con importanti realtà quali Cnvv e Consorzio San Giulio, che rientra in un più articolato piano di iniziative a sostegno dei clienti, come la possibilità di ricorrere alla rateizzazione delle bollette a condizioni di favore». —

© RIPRODUZIONE RISERVATA